

Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) im Außendienst

Labormedizin - Schwerpunkt Nephrologie

Aufgaben

- Sie betreuen und beraten niedergelassene Ärzt:innen, Kliniken und medizinische Einrichtungen mit einem besonderen Schwerpunkt auf der überregionalen Betreuung niedergelassener Nephrolog:innen.
- Sie präsentieren das umfassende Leistungsspektrum unseres Labors und erkennen gezielt die Bedürfnisse Ihrer Kund:innen.
- Durch regelmäßige Kundenbesuche und aktuelle Informationen zu neuen Methoden und Studien stärken Sie langfristige Kundenbeziehungen.
- Sie wirken aktiv an der Entwicklung und Umsetzung von Vertriebsstrategien mit – für eine stärkere Marktdurchdringung in der Labordiagnostik.
- Sie arbeiten eng mit unserem Innendienst zusammen, um eine optimale Kundenbetreuung sicherzustellen.
- Sie führen eigenverantwortlich Einweisungen und Schulungen bei Neu- und Bestandskunden durch und vertreten unser Labor auf Fortbildungen und Kongressen.
- Sie erfassen Ihre Aktivitäten strukturiert im hausinternen CRM-System und sorgen für einen transparenten Informationsfluss.

Profil

- Sie sind vertraut mit der Kundengruppe niedergelassener Nephrolog:innen und deren spezifischen Anforderungen.
- Idealerweise verfügen Sie über Erfahrung im medizinischen Außendienst oder haben fundierte Kenntnisse im Gesundheitswesen
- Kommunikationsstärke, Empathie und ein sicheres Auftreten zeichnen Sie aus
- Sie haben ein naturwissenschaftliches bzw. medizinisches Studium absolviert oder entsprechende Kenntnisse, die Sie durch gleichwertige Tätigkeiten oder Erfahrungen erworben haben (z. B. als Pharmareferent:in, BTA, PTA oder MTA)
- Sie denken serviceorientiert, arbeiten gerne abteilungsübergreifend und vernetzt.
- Hohe Eigenmotivation, Organisationsstärke und die Fähigkeit, sich selbst gut zu strukturieren, bringen Sie mit.
- Sie arbeiten selbstständig, strukturiert und haben eine hohe Bereitschaft, regelmäßig im Außendienst zu reisen.
- Sie verfügen über gute Kenntnisse im Umgang mit MS Office.
- Fließende Deutschkenntnisse in Wort und Schrift werden vorausgesetzt (Sprachniveau C2)

Chance

- Dienstwagen, auch zur privaten Nutzung
- Sicherer Arbeitsplatz in einem modern eingerichteten Labor und dynamisch wachsenden Unternehmen
- Betriebliches Gesundheitsmanagement und Gesundheitsförderung
- Eine umfangreiche und strukturierte Einarbeitung durch die Teamkollegen
- Möglichkeit zur persönlichen und fachlichen Weiterentwicklung
- Eine gute und partnerschaftliche Arbeitsatmosphäre
- Attraktive Sozialleistungen (z.B. Job-Rad, Kinderbetreuungszuschuss u.v.m.)
- Zuschuss zum Deutschland-Ticket
- Hospitationen in den Laborbereichen
- Regelmäßige Feedbackgespräche
- Ein hohes Maß an Selbständigkeit
- Ein wertschätzendes, kollegiales Umfeld in einer flachen Hierarchiestruktur

Standort:

Heidelberg

Tätigkeit:

Ersatzbedarf

Art:

Vollzeit

Unternehmensbereich:

Vertrieb

Zum Stellenmarkt:

