

Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) im Bereich medizinische Diagnostik – Schwerpunkt Humangenetik

Die Humangenetik (Limbach Genetics) ist ein zentrales strategisches Wachstumsfeld der Limbach Gruppe.

Unter der Leitung von Herrn Professor Dr. med. Carsten Bergmann agiert Limbach Genetics standort-übergreifend als Zusammenschluss mehrerer hochqualifizierter genetischer Praxen und Laboratorien. In einer Kombination aus medizinischen Werten, Qualität und Wissenschaft ist es unser gemeinsames Ziel, das Feld der Humangenetik weiter dynamisch voranzutreiben. Teamplay und ein fairer, offener Umgang miteinander sind für uns zentrale Elemente.

Wir verfügen über große Erfahrung in allen Teilbereichen der genetischen Diagnostik und gehören zu den führenden genetischen Anbietern. Neben der tagtäglichen Routine beteiligen wir uns intensiv an wissenschaftlichen Studien und haben frühzeitig neue, anspruchsvolle Verfahren wie aktuell etwa WGS, RNA Seq oder Liquid Biopsy etabliert. Wir sind davon überzeugt, dass nur mit inhaltlicher Tiefe der Prozesse und einer von Neugier und Empathie geprägten medizinisch-wissenschaftlichen Grundhaltung das spannende und herausfordernde Feld der Humangenetik weiterzuentwickeln ist und eine qualitativ hochwertige genetische Diagnostik und Beratung nachhaltig angeboten werden kann.

Aufgaben

- Aktive Akquise neuer Einsender in den Bereichen niedergelassene Praxen, Praxisgemeinschaften und medizinische Versorgungszentren mit dem Anspruch, durch humangenetische Diagnostik einen Mehrwert zur Patientenversorgung zu leisten
- Ärzten mit Freude für innovative diagnostische Möglichkeiten begeistern
- Präsentation unseres humangenetischen Leistungsportfolios und Einweisung des Praxispersonals in Abläufe zur Auftragsanforderung
- Pflege und Ausbau bestehender Kundenbeziehungen sowie kontinuierliche Betreuung im Außendienst
- Eigenständige Arbeit mit unserem CRM-System zur Planung und Dokumentation von Kundenaktivitäten
- Enge Zusammenarbeit mit Marketing und Management zur Entwicklung und Umsetzung regionaler Maßnahmen der Einsendergewinnung
- Repräsentation von Limbach Genetics auf Kongressen, Fortbildungen und Veranstaltungen
- Das genaue Vertriebsgebiet legen wir je nach Wohnort und Möglichkeiten gemeinsam mit Ihnen fest

Profil

- Naturwissenschaftliche, medizinische oder kaufmännische Ausbildung bzw. Studium oder eine vergleichbare Qualifikation
- Erfahrung im und Begeisterung für den medizinischen Vertrieb im Innen- und Außendienst
- Sie brennen dafür, innovative diagnostische Möglichkeiten mit enormen Mehrwert für den Patienten an Ärzten und Fachpersonal zu vermitteln und haben Freude an direktem fachlichen Austausch
- Verhandlungssicherheit und eine klare, professionelle Kommunikation, mit der sie von unseren auf neuestem Stand der Wissenschaft entwickelten Leistungen überzeugen
- Strukturierte und zuverlässige Arbeitsweise mit hohem Maß an Eigenständigkeit
- Teamorientierte und lösungsorientierte Persönlichkeit
- Führerschein Klasse B

Chance

- Sicherer Arbeitsplatz mit langfristiger Perspektive in einem innovativen und wachsenden diagnostischen Umfeld
- Verantwortungsvolle Aufgaben mit Gestaltungsspielraum und fachlicher Weiterentwicklung
- Arbeit für ein hochspezialisiertes humangenetisches Zentrum mit direkter Nähe zu dessen Experten und mit klarer medizinischer Relevanz der eigenen Arbeit für Patienten
- Kollegiales Team mit kurzen Entscheidungswegen und offener, konstruktiver Zusammenarbeit



Einstiegslevel:

Mitarbeiter

Standort:

Mainz

Tätigkeit:

nicht-medizinisch

Art:

Voll- oder Teilzeit

Unternehmensbereich:

Vertrieb

Kontakt:

**Dr. rer. nat. Nadine Bachmann
Leitung Dateninterpretation und
Befundung | Kommunikation
nadine.bachmann@medgen-
mainz.de**

Zum Stellenmarkt:

