

Vertriebsleiter (m/w/d)

Mehr als Labor. Die MVZ Gemeinschaftslabor Cottbus GmbH ist ein modernes mittelgroßes Labor, das für Einsender aus Südbrandenburg und darüber hinaus labordiagnostische Aufgaben übernimmt. Als Teil der Limbach Gruppe, der größten ärztlich geführten Laborgruppe in Deutschland, sind wir in ein bundesweites Labornetzwerk mit Spezialisten und interdisziplinären Teams eingebunden.

Bei uns erhalten Sie eine attraktive, leistungsgerechte Vergütung und eine strukturierte Einarbeitung in alle Arbeitsbereiche. Außerdem erwartet Sie bei uns eine anspruchsvolle und abwechslungsreiche Tätigkeit in einem motivierten und kollegialen Team sowie selbstständiges und eigenverantwortliches Arbeiten.

Ihre Aufgaben

- Steuerung, Führung und Weiterentwicklung der Vertriebsabteilung
- Optimierung der vorhandenen Prozesse, Ressourcen und Strukturen in der Abteilung
- Akquise von Neukunden (m/w/d) bei niedergelassenen Ärzten, Praxisgemeinschaften und MVZs
- Einleiten und Führen von Verhandlungs- und Beratungsgesprächen
- Einweisung und eigenverantwortliche Schulung von Kunden (m/w/d)
- Pflege bestehender Kundenkontakte
- Selbstständige Durchführung administrativer und organisatorischer Aufgaben
- Kennzahlenanalyse und -controlling
- Erarbeitung und Umsetzung von Verkaufsfördermaßnahmen
- Außenpräsentation auf Kongressen und Fortbildungen

Ihr Profil

- Idealerweise verfügen Sie über eine naturwissenschaftliche, medizinische und/oder kaufmännische Ausbildung oder Studium oder entsprechende Kenntnisse, die aufgrund gleichwertiger Tätigkeiten oder Erfahrungen erworben wurden
- Einschlägige Berufserfahrung im Außendienst, wenn möglich im Bereich der niedergelassenen Ärzte mit langjährigen Kundenkontakten im o. g. Vertriebsgebiet
- IT-Affinität und gute Anwendungskennnisse MS-Office
- Positive Persönlichkeit mit Leidenschaft für das Verkaufen sowie nachweisliche Verkaufserfolge
- Ausgeprägtes Verhandlungsgeschick, Durchsetzungsfähigkeit und Überzeugungskraft
- Erste Führungserfahrung, Hands-on-Mentalität gepaart mit strategischem Weitblick
- Teamfähigkeit, zuverlässige, analytische und lösungsorientierte Denk- und Arbeitsweise
- Gültiger Führerschein der Klasse B

Ihre Chance

- Eine interessante, verantwortungsvolle und abwechslungsreiche Tätigkeit
- Hohes Maß an Eigenständigkeit und Eigenverantwortung
- Arbeiten in einem motivierten und qualifizierten Team
- Faire Vergütung
- Schulungs- und Qualifizierungsmöglichkeiten
- Mitarbeit in einem stark wachsenden Unternehmen in einer zukunftssicheren Wachstumsbranche
- Neutraler Firmenwagen mit Privatnutzung
- Modernes IT-Equipment
- Kostenfreie Nutzung vom hausinternen Fitnessstudio

Ihre Vorteile



Sportangebot



Weiterbildungsangebote



Moderne Ausstattung am Arbeitsplatz



Gesundheitsförderung



Mitarbeitererevents



Mitarbeiter Rabatte



Sonder-/Zusatzurlaub



MVZ Gemeinschaftslabor
COTTBUS

Einstiegslevel:
Führungskraft

Standort:
Cottbus

Tätigkeit:
nicht-medizinisch

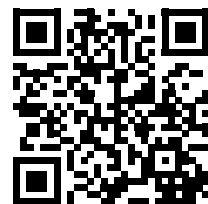
Art:
Vollzeit

Unternehmensbereich:
Vertrieb

Kontaktperson:
**Ansprechpartnerin zu dieser
Vakanz ist Frau Tina Leyh
(Personalleitung): personal@labor-cottbus.de**

Ihre Bewerbung können Sie
uns auch gerne per E-Mail
zusenden.

Zum Stellenmarkt:



Wenn wir Ihr Interesse geweckt haben, freuen wir uns über Ihre vollständige Bewerbung unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und des frühestmöglichen Eintrittstermins.